



## Costinel Calita

**Data nașterii:** 03/04/1991

**Cetățenie:** română

**Gen:** Masculin

### CONTACT

Strada 1 Mai, Ap 6, Etaj 1  
625400 Panciu, România  
(Acasă)

[costinel.calita@gmail.com](mailto:costinel.calita@gmail.com)

(+40) 0757630340

[www.facebook.com](https://www.facebook.com)

Whatsapp (Whatsapp)

### DESPRE MINE

Ambitos, perseverent si intotdeauna sincer.  
Experienta in domeniu horticol, atat din punct de vedere tehnic, cat si al vanzarii.

### EXPERIENȚA PROFESIONALĂ

**21/01/2019 – ÎN CURS** Bucuresti

#### **MANAGER ZONA VITICULTURA ( VN, GL, BR, IS, BC) AGRIC OVER DISTRIBUTION SA**

Gestionarea vanzarii de inputuri agricole (ingrasaminte, seminte, produse pentru protectia plantelor) si reprezentarea societatii in relatiile cu tertii;

- cresterea volumului de vanzari de inputuri destinate culturilor horticole;
- extinderea ariei de acoperire prin cresterea numarului de clienti si promovarea companiei;
- actualizarea permanenta a bazei de date cu fermierii din zona alocata;
- intocmirea contractelor si respectarea procedurilor referitoare la continutul dosarului de vanzare si modul de circulatie al tuturor documentelor necesare;
- cunoasterea situatiilor centralizate pe clienti / fermieri, a tuturor contractelor intocmite ( informatii legate de suprafete, cantitati, valori si produse acordate ca input);
- sincronizarea cu celelalte departamente interne, in vederea atingerii obiectivelor de afacere specifice regiunii;
- solutionarea eventualelor probleme care apar in relatia cu fermierii;
- aplicarea procedurilor de recuperare a creantelor (urmarire, incasare si recuperare debite);
- actualizarea permanenta a cunostintelor prin participarea la evenimente si targuri profesionale de specialitate.  
Valoarea adaugata:
- creștea cotei de piata prin realizarea obiectivelor;
- dezvoltarea segmentului horticol in cadrul companiei in zona de activitate;
- promovarea si vanzarea produselor aplicand o tehnica consultativa, bazata pe siguranta, incredere in ceea ce spun si binenteles o cunoastere profunda;
- un portofoliu de clienti activi intr-o continua dezvoltare, ajungand in momentul actual la gestionarea a peste 130 de fermieri.

**24/02/2017 – 18/01/2019** Bucuresti, România

#### **REPREZENTANT VANZARI ( PH, IL, TL, CT, BR, GL) SC NETAGRO SRL**

- Promovarea produselor si a companiei;
- Vanzarea inputurilor pentru agricultura ( seminte, ingrasaminte, produse pentru protectia plantelor);
- Pe o perioada de 7 luni m-am ocupat de judetul PH in evaluarea si cunoasterea pietei destinate culturilor speciale;
- Evaluarea si analiza competitorilor care isi desfasurau activitatea in zona;
- Informarea cu privire la cerintele si nevoile viticultorilor;
- Intocmirea bazei de date cu fermieri;
- Dezvoltarea segmentului de vanzari adresate clientilor - Fitofarmacii;
- Prezenta, perseverenta, seriozitatea si cunoasterea au condus la atingerea unor obiective benefice companiei.

**02/01/2012 – ÎN CURS** Panciu

**CONSULTANT AGRONOM AFACERE PROPIE ( Ferma viticola 5.5 ha)**

- Gestionarea intregului proces de productie ( taiat, legat, operatiuni in verde, lucrari mecanice, tratamente fitosanitare);
- Testarea si intelegerea in amanunt a produselor de protectie a plantelor;
- Identificarea bolilor si daunatorilor;
- Aplicarea corecta a tratamentelor: momentul aplicarii, respectarea dozei, timpul de pauza, zona unde este amplasata cultura, conditiile meteorologice si cunoasterea soiului.
- Imbunatatirea eficientei lucrarilor de stropit prin cunoasterea eficacitatii subsantelor active prezente in produs.

## EDUCAȚIE ȘI FORMARE PROFESIONALĂ

**01/10/2016 – 21/06/2018** Bucuresti

**Master in Consultanta Agricola** Universitatea De Stiinte Agronomice Si Medicina Veterinara Bucuresti

- Bazele consultanței agricole;
- Probleme actuale ale agriculturii și mediului rural;
- Managementul resurselor umane în agricultură;
- Managementul deșeurilor organice;
- Managementul riscului în agricultură;
- Tehnologii agricole performante;
- Managementul bazei tehnico-materiale în agricultură.

Site de internet <https://usamv.ro> | Domeniu de studiu Agricultura | **Diplomă finală** ZECE

**01/10/2012 – 31/07/2016** Bucuresti, România

**Diplomă de licență - Inginer Agronom** Universitatea De Stiinte Agronomice Si Medicina Veterinara Bucuresti

Biochimie;  
Botanica;  
Cadastru;  
Pedologie;  
Fiziologia Plantelor;  
Entomologie;  
Fitopatologie;  
Genetica;  
Agrochimie;  
Fitotehnie;  
Tehnologii Horticole;  
Consultanta Agricola;  
Zootehnie;  
Management;  
Marketing.

Site de internet <https://usamv.ro> | Domeniu de studiu Agricultura | **Diplomă finală** noua 82% |

Tip de credite ECTS/SECT | Număr de credite 250

**01/09/2007 – 15/06/2011** Panciu, România

**Diplomă de Bacalaureat** Liceul Teoretic "Ioan Slavici" Panciu

Domeniu de studiu Bio Chimie

## COMPETENȚE LINGVISTICE

**LIMBĂ(I) MATERNĂ(E):** română

**Altă limbă (Alte limbi):**

engleză

**Comprehensiune orală** A2

**Citit** A2

**Scris** A2

**Exprimare scrisă** A2

**Conversație** A2

# COMPETENȚE DIGITALE

Navigare Internet | Social Media | Utilizare buna a programelor de comunicare(mail messenger skype) | Microsoft Word | Microsoft PowerPoint | Microsoft Excel | buna utilizare a rețelelor de socializare | Buna Utilizare a PC | Zoom

## INFORMAȚII SUPLIMENTARE

### Competențe de management și conducere

#### Gestionare Proiecte

- eficiența la locul de muncă;
- viziunea despre obiectivele afacerii pe termen scurt, mediu și lung;
- flexibilitatea în abordarea situațiilor de lucru, a interacțiunilor din mediul profesional;
- orientarea spre rezultat;
- seriozitatea la locul de muncă în ceea ce privește respectarea programului, a sarcinilor de lucru, a celorlalți colegi;
- comportamentul adecvat față de colegi, superiori, colaboratori, parteneri ai companiei;
- capacitatea de a lucra în echipă;
- comunicarea eficientă;
- dorința de a învăța continuu

### Hobby-uri și teme de interes

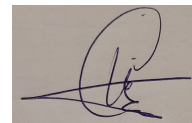
**Sport** Tenis de camp;  
Fotbal;  
Vanatoare.

### Permis de conducere

**Permis de conducere:** B

---

*"Consider ca aceasta functie este locul in care pasiunea mea pentru aceasta industrie va creste, datorita oportunitatilor pe care le ofera compania".*



Costinel Calita